



**币在线**

**BZX.COM**

**白皮书**

**打造全球顶级数字货币交易平台**

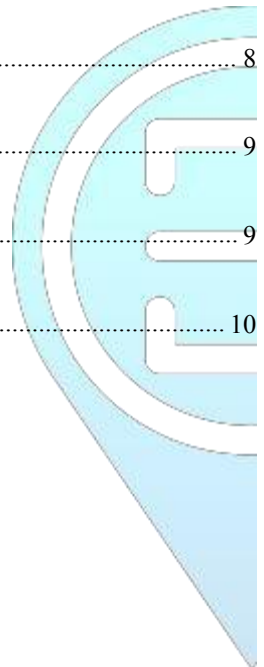


# TABLE OF CONTENTS

一、数字资产服务行业现状.....	1
二、数字资产服务行业痛点分析.....	2
2.1 技术架构初级.....	2
2.2 产品体验差.....	2
2.3 安全稳定性低.....	2
2.4 新项目审核机制不完善.....	2
三、BZX.COM——全球顶级数字货币交易平台.....	3
3.1 BZX.COM 品牌释义.....	3
3.2 BZX.COM 团队介绍.....	3
3.3 BZX.COM 愿景.....	3
四、BZX.COM 产品简介.....	4
4.1 BZX.COM 功能.....	4
4.2 BZX.COM 盈利模式.....	4
五、BZX.COM 优势.....	5
5.1 顶级技术.....	5
5.2 公开透明.....	5
5.3 自治生态.....	5
5.4 顶级安全.....	5
5.5 专业团队.....	5



六、平台币介绍.....	6
6.1 什么是 BZX? .....	6
6.2 BZX 分配方式.....	6
6.3 权益机制.....	7
七、BZX 获取途径.....	8
7.1 交易手续费奖励 BZX.....	8
7.2 购买 BZX.....	8
7.3 贡献奖励 BZX.....	8
7.4 市场活动获得 BZX.....	8
八、免责声明及风险提示.....	9
8.1 免责声明.....	9
8.2 风险提示.....	10



## 一、数字资产服务行业现状

近两年来，基于区块链技术的数字资产种类不断丰富，规模迅猛增长。截至2018年7月，全球区块链数字资产种类超过1500种，资产规模约3000亿美元，区块链数字资产钱包用户约1000万人，对比普通投资行业和民众理财业，不难发现区块链数字资产投资还处于萌芽期，有很大的市场拓展空间。在这之中，发展最迅猛的无疑是交易平台。

作为数字资产流通集散地，交易平台不仅连接一二级市场，也连接项目方和投资者。遗憾的是，在以去中心化为理念的区块链世界，绝大多数交易平台却是高度中心化的。这里的中心化不单单指底层的交易撮合方式，更多是指平台的理念和价值观，包括通证经济模型、平台治理机制、利益分配。

绝大多数中心化交易平台都存在资产不透明、利益分配不公平、暗箱操作等弊病，受制于既得利益，他们几乎不可能主动改变现状。区块链创业者和数字资产投资者需要更加公平、透明、开放、民主的交易平台。

如今全球数字货币交易平台有数千家，市场增长空间大、变化快，竞争格局远未形成，新进平台势必会诞生黑马。今日交易平台的比拼，不再只是技术层面的较量，而是通证经济、治理机制、生态建设全方位的竞争。

基于区块链技术的数字资产服务平台目前主要分两类：一类涉及各国国家法定货币，提供数字资产与法定货币兑换业务的服务平台；另一类则是我们涉足并专注的领域，纯数字资产之间交易服务的平台。从目前的市场整体状况来看，纯数字资产间交易业务的需求和交易总量的增长已经成功超越国家法定币兑换数字资产服务的规模。目前数字资产服务市场普遍存在缺乏创新性和用户流通成本过高的问题，很大程度限制了数字资产服务平台行业的发展。

## 二、数字资产服务行业痛点分析

### 2.1 技术架构初级

许多服务平台的技术架构非常初级，简单粗暴地将各种功能拼凑搭建出一个服务平台。这种看似高效的做法在互联网时代非常盛行，但区块链行业的发展需要更为专业的团队来支撑，可以快速稳定地处理高并发交易请求，服务平台必须从底层提升系统的效率及容错能力，保障用户的资产安全。

### 2.2 产品体验差

很多服务平台的产品体验仍旧非常原始，区块链数字资产交易服务处于科技和金融创新的最前沿，我们应该借鉴和使用传统金融交易市场的优点，用最好的技术和设计，为区块链数字资产交易服务平台的用户提供最佳的产品体验。

### 2.3 安全稳定性低

对于服务平台来说，安全是重中之重。事实上，因黑客攻击而导致关闭的服务平台已经多达 300 家，为数字资产服务平台和热爱区块链技术的用户带来了巨大的损失。

### 2.4 新项目审核机制不完善

目前行业内的数字资产服务平台在处理新项目加入的审核流程存在严重的机制不合理。具有安全审查技术实力的大型平台收费过高，导致大量优质合规的新项目无法加入平台，而往往不合规的项目方更愿意支付大额审查费用来通过审查，然后通过损害普通用户的利益短时间获取大量数字资产。另外大量中小型服务平台又不具备合格的安全审查技术，优质项目被大量的劣质项目淹没。整个市场目前处于“劣币驱逐良币”的恶性循环中。

## 三、BZX.COM——全球顶级数字货币交易平台

### 3.1 BZX.COM 品牌释义

BZX 是币在线的缩写，币在线即“数字货币一直在线交易”，我们将打造一个全新的交易稳定且运行安全的全球化数字货币顶级交易平台。

### 3.2 BZX.COM 团队介绍

BZX.COM，团队拥有 8 年以上的金融风控和大型互联网平台运营经验，团队成员包含骨灰级币圈大佬、华尔街量化交易团队、波士顿技术指导、顶级市值管理团队，网络安全团队、恒生电子交易系统架构师、千万用户级别高并发互联网社区高管、知道创宇作为安全技术指导，由立夏资本和在线资本联合投资数百万美金。

### 3.3 BZX.COM 愿景

BZX.COM，数字交易平台，致力于打造极速、安全、自由、自治、高效、稳定、透明的创新性社区型的全球化数字货币交易平台，交易用户和投资者可以在 BZX.COM 平台上极速安全的交易，BZX.COM 平台会创建公正、透明、安全的交易环境和高并发系统撮合交易的稳定性。同时，BZX.COM 创新地提出了数字资产交易社区化的规划，BZX.COM 社区是一个基于 Token 经济模型打造的新形式的组织，每个 BZX（BZXToken）持有者都有权利参与社区的业务决策、团队选举等社区活动。

BZX.COM 是一个所有 BZX 持有者共有、共治、共享的社区型数字资产交易平台，我们将打造一个具有良性生态循环的交易平台。

## 四、BZX.COM 产品简介

### 4.1 BZX.COM 功能

BZX.COM 核心平台覆盖 PC, MAC, IOS, Android, H5, 功能上包含现货交易, 合约交易, 货币理财, 货币贷款, OTC, 行情, 资讯, 社区等几大特色模块。

平台币 BZX, 支持 BTC、ETH、USDT、BZX 四种交易区。所谓的 BTC 交易区就是指使用 BTC 和其它币种之间的买卖。在 BZX.COM 上, BTC、ETH、USDT、BZX 两两直接也可进行交易。

### 4.2 BZX.COM 盈利模式

数字货币交易平台的主要收入及利润来源来自平台。

用户交易时支付的交易手续费和提现手续费, 以及新项目上市费等, 其他盈利方式包含:

1. 交易手续费: 交易用户在进行数字货币交易时, 需向平台支付一定比例的手续费。后期会根据运营需要及用户历史交易量级别, 设置不同手续费比例。
2. 提现手续费: 数字货币进行提现时, 需要支付平台一定数额的提现手续费。
3. 会员收费: 平台交易用户购买会员获得交易手续费折扣优惠、增值服务, 作为运营手段锁定用户。
4. 上架费: 平台会不定期上线一些优质数字货币作为交易标的, 并收取一定数额的上架费。
5. 杠杆手续费: 平台会上线融币功能, 支持杠杆交易, 并向融币用户收取一定比例的手续费。
6. 理财板块平台: 将会推出数字资产的理财与借贷服务。
7. 其他收入: 其他通过各类平台生态资源输出获得的收入。

## 五、BZX.COM 优势

### 5.1 顶级技术

世界级金融级别的交易架构，其于先进的内存撮合算法、异步非阻塞读写、分布式实时消息框架等先进技术实现系统的高可靠性、高性能、强安全性、可扩展性以及易维护性。预计我们的系统能达到 200 万笔/秒的处理速度，同时证券级别的 API 接口支持高频、GTT、GTC、FOK、ICO 等专业交易指令。为专业技术基金提供交易支持。

### 5.2 公开透明

面向所有人实时公开透明的交易平台，建立实时的资产与交易数据查询验证机制。

### 5.3 自治生态

BZX.COM 迈出了数字资产交易平台社区化的构想和运营模型，未来会成为交易平台的典范。

BZX.COM 将建立一个所有 BZX 持有者共有、共治、共享的社区型组织。

### 5.4 顶级安全

立体安全防护体系，与世界级的安全公司合作，上线前对全站代码进行代码审计。架设多级防火墙，实时监控系统数据异常。在用户资产上，采用多重签名及冷热隔离的钱包方案，最大程度保障用户资产安全。

### 5.5 专业团队

团队核心成员主要包括技术、运营、产品、商务等均出身于华尔街、波士顿传统金融机构，团队成员在各自的领域都有 5 年以上的专业经验。依靠传统金融交易行业的专业服务经验结合顶级的系统研发实力。团队为打造一个开放、公平、共享、自由的社区型区块链资产交易平台而努力。



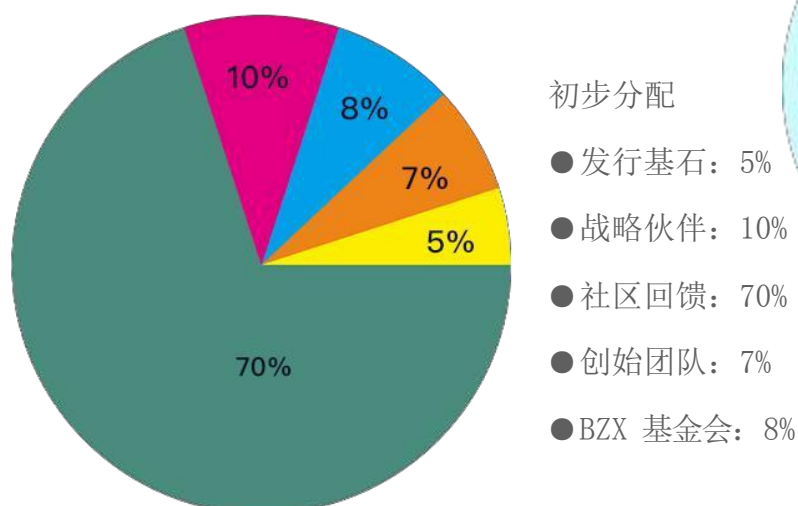
## 六、平台币介绍

### 6.1 什么是 BZX?

BZX.COM 致力于成为领先的基于社区共识的全球化数字资产交易平台。币在线平台推行的代币 BZX，发行总量恒定发行 1000 亿个，且保证永不增发，BZX 币是基于以太坊 Ethereum 发行的去中心化区块链数字资产，它是基于以太坊区块链的 ERC20 标准代币。采用创新的“交易即挖矿”模式。

同时，BZX 持有者共同享有社区的治理各类权利。

### 6.2 BZX 分配方式



社区回馈:

社区回馈采用交易即挖矿+全球社区合伙人的模式，逐步释放给社区成员，我们将 70%的 BZX，通过交易手续费社区合伙人模式返还的形式给用户。

BZXFUND:

BZXfund 会用来投资加密货币生态体系，投资模以母基金为主，直接投资为辅。

投资基石细则:

- BZX 总量 1000 亿
- 基石轮总量 5% (50 亿)

解锁方式：

基石前期每天释放其总量的 5%；用于发放注册活动等 70%采用交易即挖矿模式每日释放给交易用户，剩余总量同步于交易即挖矿的释放比例每日释放。



### 6.3 权益机制

拥有 BZX 的用户，可参与投票、手续费服务抵扣、优先领取糖果、项目推荐优先上市等权益。

BZX 作为可协商加密数字权益证明，将成为未来数字经济时代的基本要素。BZX 代表 BZX.COM 社区的权益，是 BZX.COM 社区治理的基石。

## 七、BZX 获取途径

### 7.1 交易手续费奖励 BZX

用户交易产生的手续费，根据用户在周期内的交易总量的比例定期返还。颠覆性的“交易即挖矿”模式设计，让 BZX 持有人，参与社区治理和平台贡献即可享受福利；用户在 BZX.COM 进行交易即参与挖矿，则被视为“矿工即可享受福利。

### 7.2 购买 BZX

通过币币交易，OTC 交易，购买 BZX。

### 7.3 贡献奖励 BZX

邀请新用户，社区内容贡献，产品体验建议。

### 7.4 市场活动获得 BZX

糖果派送，抽奖，空投等方式获赠 BZX。



## 八、免责声明及风险提示

### 8.1 免责声明

本文档只用于传达信息之用途，并不构成买卖 BZX 股份或证券的相关意见。任何类似的提议或征询将在一个可信任的条款下并在可应用的证券法和其他相关法律允许下进行，以上信息或分析不构成投资决策，或具体建议。

本文档不构成任何关于证券形式的投资建议，投资意向或教唆投资。本文档不组成也不理解为提供任何买卖行为，或任何邀请买卖任何形式证券的行为，也不是任何形式上的合约或者承诺。BZX.COM 明确表示相关意向用户明确了解 BZX.COM 平台的风险，投资者一旦参与投资即视为了解并接受该项目风险，并愿意个人为此承担一切相应结果或后果。BZX.COM 平台明确表示不承担任何参与 BZX.COM 项目造成的直接或间接的损失，包括：

- 1、因为用户交易操作带来的经济损失；
- 2、由个人理解产生的任何错误、疏忽或者不准确信息；
- 3、个人交易各类区块链资产带来的损失及由此导致的任何行为；
- 4、BZX 不是一种投资。我们无法保证 BZX 会增值，在某种情况下也有价值下降的可能，没有正确使用其 BZX 的人有可能失去使用 BZX 的权利，甚至会可能失去他们的 BZX；
- 5、BZX 不是一种所有权或控制权。控制 BZX 并不代表对 BZX.COM 平台或 BZX.COM 应用的所有权；
- 6、BZX 并不授予任何个人任何参与、控制，或任何关于 BZX.COM 平台及 BZX.COM 应用决策的权利。

## 8.2 风险提示

### 安全：

许多数字资产交易平台因为安全性问题而停止运营。我们非常重视安全，但世界上不存在绝对意义上的 100%安全，例如：由于不可抗力导致的各种损失。我们承诺尽一切可能确保您的交易安全。

### 竞争：

我们知道交易平台是一个竞争异常激烈的领域，有数千个团队正在计划并着手开发交易平台，竞争将是残酷的，但在这个时代，任何好的概念，创业公司，甚至是成熟的公司都会面临这种竞争的风险。但对我们来讲，这些竞争都是发展过程中的动力。

